


# Sales Manager Spedition im Außendienst (m/w/d)

## WOFÜR SIE BEI UNS ZUSTÄNDIG SIND:

- Sie verantworten die Akquisition von Neukunden sowie den Ausbau bzw. die Pflege von Bestandskunden in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie führen Preisverhandlungen und das Reporting nach Vorgaben der Vertriebsleitung durch
- Sie pflegen sämtliche Kundendaten mit einer firmeninternen Vertriebssoftware
- Sie überwachen und beobachten die Entwicklungen am Markt
- Sie sind in der Planung und Durchführung von Vertriebs- bzw. Marketingaktionen involviert
- Sie arbeiten eng und teamorientiert mit dem Vertriebsinnendienst zusammen

## DAS SIND IHRE MACHER-QUALITÄTEN:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann (m/w) für Spedition und Logistikdienstleistung oder ähnliches

- Fundierte mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst und nachgewiesene Vertriebserfolge
- Selbstständige und teamfähige Arbeitsweise
- Starke Kundenorientierung und Verhandlungsstärke
- Authentisches, selbstsicheres und engagiertes Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Gute Englischkenntnisse
- Beherrschung aller gängigen MS-Office-Programme
- Führerschein der Klasse B

## IHRE BENEFITS:

Wir bieten Ihnen umfangreiche Benefits.



*In Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen zur Entgelttransparenz informieren wir im weiteren Bewerbungsprozess über das einschlägige Gehaltsband.*

## Kontakt

Nadine Gairing
Telefon: 07161 806 203

Jetzt Bewerben

Über WhatsApp bewerben