

Sales Manager Spedition im Außendienst (m/w/d)

WOFÜR SIE BEI UNS ZUSTÄNDIG SIND:

- Sie verantworten die Akquisition von Neukunden sowie den Ausbau bzw. die Pflege von Bestandskunden in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie führen Preisverhandlungen und das Reporting nach Vorgaben der Vertriebsleitung durch
- Sie pflegen sämtliche Kundendaten mit einer firmeninternen Vertriebssoftware
- Sie überwachen und beobachten die Entwicklungen am Markt
- Sie sind in der Planung und Durchführung von Vertriebs- bzw.
 Marketingaktionen involviert
- Sie arbeiten eng und teamorientiert mit dem Vertriebsinnendienst zusammen

DAS SIND IHRE MACHER-QUALITÄTEN:

 Abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann (m/w) für Spedition und Logistikdienstleistung oder ähnliches

- Fundierte mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst und nachgewiesene Vertriebserfolge
- Selbstständige und teamfähige Arbeitsweise
- Starke Kundenorientierung und Verhandlungsstärke
- Authentisches, selbstsicheres und engagiertes Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Gute Englischkenntnisse
- Beherrschung aller gängigen MS-Office-Programme
- Führerschein der Klasse B

IHRE BENEFITS:

Wir bieten Ihnen umfangreiche Benefits.







Festanstellung

Tarifliche Bezahlung

Teamorientiertes Arbeiten







Entwicklungsmöglichkeiten

Arbeitgeberzuschüsse

Teamevents







Fahrradleasing

Mitarbeiterrabatte

Kostenlose Heiß- und Kaltgetränke

Kontakt

Nadine Gairing

Telefon: 07161 806 203

Jetzt Bewerben

Über WhatsApp bewerben